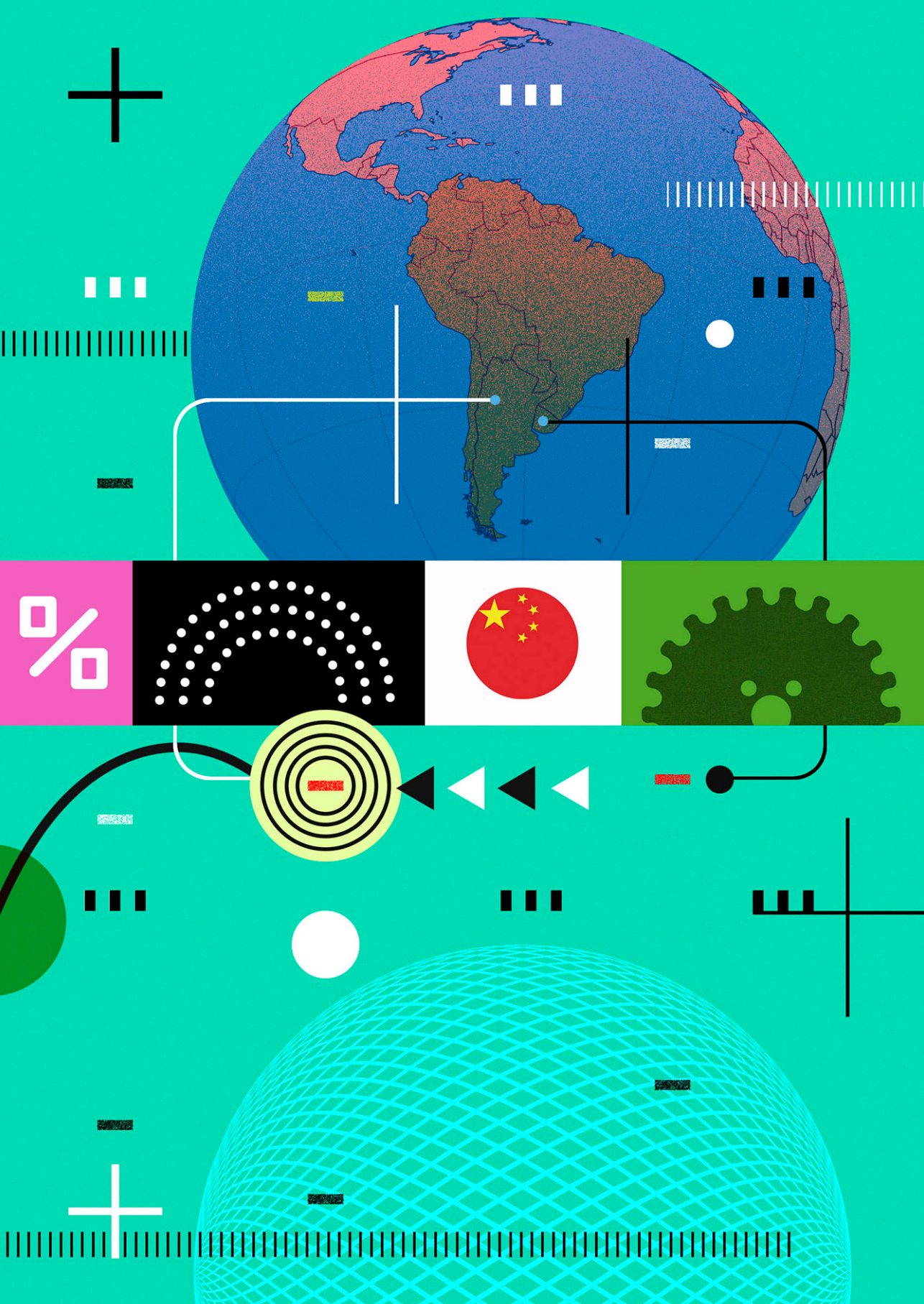




Inversiones chinas en Argentina y Uruguay: evolución y actores durante el siglo XXI

Chinese investments in Argentina and Uruguay: evolution and actors during the XXI century

FERNANDO ROMERO WIMER

Profesor adjunto da Universidade
Federal da Integração Latino-americana
Foz do Iguaçu – PR – Brasil

orcid.org/0000-0002-9254-6494

fernando.romero@unila.edu.br

PABLO SENRA TORVISO

Becario del Programa de Demanda
Social-UNILA de Becas de Post-
Graduación stricto sensu de la Maestría
en Relaciones Internacionales de la
Universidade Federal da Integração
Latino-Americana, Brasil. Investigador
del Grupo Interdisciplinar de Estudos e
Pesquisa sobre Capitais Transnacionais,
Estado, Classes Dominantes e
Conflitividade em América Latina e
Caribe (GIEPTALC)

Foz do Iguaçu – PR – Brasil

orcid.org/0000-0002-5412-0206

pablosenratorviso@gmail.com

Resumen

Este artículo tiene por objetivo analizar y caracterizar la participación de las inversiones de capital chino en la República Argentina y la República Oriental del Uruguay durante el siglo XXI, considerando su relación con los intereses globales de la economía china y el flujo de inversiones en América Latina y Caribe. Siguiendo los datos disponibles, en nuestro análisis contemplamos tanto una explicación sobre el destino de las inversiones y los grupos locales asociados. Metodológicamente, partimos de considerar el arribo y operatoria de las principales empresas, los principales sectores, ubicación geográfica, volumen de facturación anual y/o montos de los proyectos de inversión.

Palabras clave: Argentina; Uruguay; República Popular China; inversiones; empresas transnacionales.

Abstract

The purpose of this paper is to analyze and characterize the participation of Chinese capital investments in the Argentine Republic and the Oriental Republic of Uruguay during the XXI century, considering its relationship with the global interests of the Chinese economy and the flow of investments in Latin America and the Caribbean. To the extent possible, in our analysis we consider both an explanation of the destination of investments and associated local groups. Methodologically, we start by considering the arrival and operations of the main companies, their annual turnover, the main sectors and the geographical location.

Keywords: Argentina; Uruguay; People's Republic of China; investments; transnational companies.



<http://dx.doi.org/10.51861/ded.dmvdo.1.001>

Recebido em: 28 de julho de 2021. Aprovado em: 16 de outubro de 2021.

INTRODUCCIÓN

El ascenso global del capital chino se manifiesta gráficamente en los rankings de las mayores 500 empresas del mundo, en donde –en los últimos años– las firmas estatales chinas participan destacadamente (FORTUNE, 2020a). En Argentina y Uruguay los capitales chinos ocupan una posición secundaria en comparación con la operatoria de las transnacionales estadounidenses y europeas (AACI, 2018; URUGUAY XXI, 2020). Sin embargo, el avance de las inversiones chinas a nivel global constituye un hecho significativo para la observación de su operatoria en los países de las dos orillas del Plata.

Este artículo tiene por objetivo analizar y caracterizar la participación de las inversiones de capital chino en Argentina y Uruguay durante lo que va del siglo XXI, considerando su relación con los intereses globales de la economía china y el flujo de inversiones en América Latina y Caribe. Siguiendo los datos disponibles, en nuestro análisis contemplamos tanto una explicación sobre el destino de las inversiones, los grupos locales asociados.

La hipótesis que formulamos pretende vincular las inversiones chinas en Argentina y Uruguay con las asociaciones entre grupos empresariales y actores políticos, considerándose que se ha desarrollado un nuevo alineamiento internacional para los países rioplatenses, cuyas economías son fuertemente influidas por los vaivenes de la economía global y los efectos del proceso de extranjerización.

Metodológicamente, partimos de considerar el arribo y la operatoria de las principales empresas de capital chino, los principales sectores de actuación y su ubicación geográfica. Además, a fin de subsanar la vaguedad de los anuncios (que incluyen transacciones truncadas) y la ausencia de una estadística sistemática, rigurosa y completa sobre las inversiones, consideramos a título de dimensionamiento de las operaciones la inversión proyectada y/o el volumen de facturación anual. De este modo, las inversiones son estudiadas mediante una metodología predominantemente cualitativa a partir de un relevamiento de esas iniciativas en Argentina y Uruguay desde el inicio del siglo XXI hasta la actualidad sobre fuentes gubernamentales, informaciones de la prensa, y publicaciones académicas. La metodología cuantitativa –según la disponibilidad de fuentes– resulta complementaria de los datos cualitativos obtenidos, quedando fuera del dimensionamiento los anuncios que no dieron ninguna continuidad a los proyectos.

El trabajo presenta inicialmente algunas consideraciones teóricas respecto a la dinámica capitalista internacional y las inversiones transnacionales. En un segundo momento describe la evolución reciente de la economía china y su incidencia en las inversiones del gigante asiático en el exterior. En una tercera instancia, examinamos las inversiones chinas en Argentina y Uruguay, considerando las variables ya mencionadas en la metodología y el núcleo de intereses coincidentes entre fracciones de las burguesías argentina y uruguaya con el capital chino.

LAS INVERSIONES EXTERNAS Y LA DINÁMICA CAPITALISTA GLOBAL

En el partearguas de los siglos XIX y XX, la gravitación mundial de cárteles y empresas monopólicas y oligopólicas, la tendencia progresiva a la exportación de capital y la rivalidad creciente entre un pequeño número de países industriales dieron lugar al fenómeno del capital imperialista (LENIN, 1916). La intensidad de ese fenómeno incidió sobre las condiciones de dependencia, concentración económica y centralización del capital con eje en la extranjerización de la economía de la mayoría de las naciones. No obstante, los Estados – tanto aquellos devenidos en potencias como los dependientes – y sus clases dominantes respectivas contribuyeron activamente en ese esquema de subordinación (ROMERO, 2016).

En las últimas décadas se ha registrado un acelerado proceso de internacionalización del capital productivo que a la vez continúa la internacionalización del capital financiero (YAGHMAIAN, 1998), aunque esto no significa la emergencia de una burguesía transnacional (ROBINSON & HARRIS, 2000) y, desde nuestra perspectiva, los Estados nacionales continúan vigentes como entidades organizadoras del capitalismo e instancias de demarcación territorial de valorización del capital.

La sistematicidad de la relación capital-trabajo a nivel planetario implica considerar la existencia de una economía globalizada “desde la lógica de la valorización del capital” (ASTARITA, 2006, p. 210). Una situación histórica singular dado que el capitalismo, hasta entonces, siempre había convivido mundialmente con otros modos de producción, fueran territorios predominantemente precapitalistas o, ya en el siglo XX, economías socialistas.

Las grandes empresas transnacionales que dominan la economía internacional precisan –para operar en forma eficiente y disputar mercados– de fuertes inversiones de capital facilitadas por su propio proceso de acumulación, los mercados de capitales y/o las instituciones bancarias.

Para las economías dependientes, como Argentina y Uruguay, su inserción en la división internacional del trabajo ha estado atada históricamente a la incidencia que adquieren los capitales imperialistas, lo cual deriva en el significado que adquieren las transferencias al exterior a través de regalías, los intercambios económicos desiguales, el pago de intereses de la deuda externa y la remisión de utilidades de la inversión extranjera directa (IED) (WAINER; BELLONI, 2017).

El terreno comercial también se muestra proclive a la búsqueda de una mayor participación de las potencias en los intercambios internacionales, estableciéndose una pauta altamente concentrada de mercaderías que se dirige de los países dependientes a las principales potencias y resultando los productos de exportación áreas prioritarias de la inversión extranjera. A su vez, la subordinación económica implica en forma creciente una enorme participación financiera de los capitales imperialistas en la estructura económica de los países dependientes.

Como en el pasado, las condiciones en que se produce la expansión capitalista de las potencias inciden sobre la situación de la clase trabajadora y el medio ambiente. Además, tiene consecuencias en los realineamientos políticos de las clases dominantes y la condición subordinada de los Estados-nación. En este sentido, la complejidad que implica tales dimensiones particulares en los países estudiados y las dificultades de acceso a informaciones precisas lleva a describir a éstas fragmentariamente, ocupando un lugar secundario de nuestro abordaje explicativo.

EL FLUJO DE INVERSIONES CHINAS A NIVEL GLOBAL

A partir de 1978, las inversiones extranjeras y la participación del capital en compañías estatales fueron promovidas deliberadamente y la reforma económica interna introdujo las relaciones sociales de producción de tipo capitalista en las empresas chinas bajo la retórica de continuidad del socialismo o del “socialismo con características chinas” (DENG, 1984).

La apertura de China a las inversiones extranjeras es el aspecto más significativo en interacción dialéctica entre dinámica interna y fuerzas externas. La estructura de poder interna se reconfiguró significativamente abandonando los pactos institucionales hasta entonces aceptados y permitiendo la atracción de capitales al país asiático.

Por las condiciones establecidas por el Estado, este movimiento llevó también al crecimiento de gigantescas compañías chinas que actualmente operan internacionalmente adquiriendo empresas, minas y yacimientos petrolíferos, siendo parte de la iniciativa de seguridad energética y expansión económica en diferentes países.

Diferentes investigaciones sobre la expansión de los capitales chinos a nivel global (WU & BAKKE FRØYSTADVÅG, 2016); han dado cuenta del fenómeno, destacándose los estudios sobre las inversiones en la agricultura (BELESKY & LAWRENCE, 2018; GOOCH & GALE, 2018); en infraestructura (IRIAWAN, 2020); petróleo (TANG et. al., 2017); y diferentes aspectos de la *Belt and Road Initiative* (BRI) (YU, 2017).

Las preocupaciones también avivaron indagaciones específicas sobre el desarrollo de los capitales chinos en el ámbito de los BRICS (GARCÍA, 2020); Asia y África (ZHAN, ZHANG; HE, 2018, DOMÍNGUEZ, 2018); Europa (LEE & NO, 2020), y América Latina (ELLIS, 2009; MYERS & BARRIOS, 2017).

Respecto a las inversiones chinas en Argentina se destacan los análisis sobre la presencia de las diferentes empresas (SIMONIT, 2011), los estudios que han abordado las inversiones en actividades extractivas de productos primarios (SVAMPA & SLIPAK, 2015; OVIEDO, 2017; LAUFER, 2019), la infraestructura de transporte (URIBURU QUINTANA, 2017), y las actividades agrícolas (MORA, 2019). En Uruguay, el abordaje de las inversiones ha sido escaso, subsumido en las investigaciones que abordan diferentes facetas de la relación entre este país y China como aquellos que

analizan los posibles impactos de un Tratado de Libre Comercio (TLC) (BARTESA-GHI, 2016); las cuestiones culturales y comerciales (RAGGIO, 2018), las relaciones económicas (ROMERO WIMER & SENRA TORVISO, 2020), las relaciones diplomáticas (RAGGIO SOUTO, 2019). También existen estudios sobre casos específicos de inversiones chinas en el sector automotriz (BITTENCOURT, 2014).

Este ascenso del capital chino se manifiesta gráficamente en los rankings de las mayores 500 empresas del mundo. En 2009, por primera vez una empresa china - China National Petroleum & Chemical Corporation (Sinopec) - se ubicó entre las principales 10 del ranking Global 500 de la revista Fortune. Desde 2016, el segundo, tercer y cuarto puesto lo han retenido alternativamente las firmas estatales chinas: Sinopec, State Grid, y China National Petroleum Corporation (CNPC); sólo en 2019 las desplazó en el tercer lugar la Royal Dutch Shell (FORTUNE, 2020a). En 2020, por primera vez el número de empresas chinas (incluidos las empresas de Hong Kong) en ese ranking superó al número de empresas estadounidenses, siendo de 124 a 121 respectivamente (FORTUNE, 2020b).

Como salida de IED, esta expansión global de las empresas chinas se manifestó en los lugares ocupados recientemente en el ranking de la UNCTAD por China: llegando a ocupar la segunda posición en 2016 (detrás de Estados Unidos) y en 2018 (detrás de Japón). Así, las mayores salidas de IED estuvieron encabezadas en 2018 por Japón con US\$ 143.000 millones, China con US\$ 130.000 millones y Hong Kong con US\$ 85.000 millones (UNCTAD, 2019). En 2019, Japón lideró las salidas con US\$ 225.000 millones, le siguieron Estados Unidos y Holanda con US\$ 125.000 millones cada uno. China ese ubicó en cuarto lugar con US\$ 117.000 millones (UNCTAD, 2020). En 2020, los guarismos colocaron a Estados Unidos en la cima del ranking con US\$ 156.000 millones, pero -como en los anteriores años- la suma de China con US\$ 149.000 millones y Hong Kong (incorporado a China desde 1997) con US\$ 119.000 millones que le seguían como segundo y tercero en la lista, permite reconsiderar el liderazgo chino (UNCTAD, 2021). De esta manera, la participación de la República Popular China en la salida y entradas de IED se incrementa de manera notable, llegando a liderar los rankings en varios años del siglo XXI.

Además, por las oportunidades que ofrece su mercado, China se ha constituido en un receptor de IED importante en el plano internacional (UNCTAD, 2008; UNCTAD, 2019). Buena parte de las inversiones se dirigen especialmente a importaciones que el gigante asiático -principal comerciante de mercaderías por tercer año consecutivo y segundo importador mundial (OMC, 2019; OMC, 2020)- precisa para el consumo de su sociedad y la continuidad de su crecimiento económico, demandando productos agropecuarios, petróleo y otros productos minerales (BANCO MUNDIAL, 2020).

Lo antedicho en este apartado es clave para entender el carácter de las inversiones externas del capital chino dado que estas se realizan en un contexto de generalización planetaria de la relación capital-trabajo, o sea el tipo de extracción de excedente característico del modo de producción capitalista. Entonces, no se

trata de un elemento externo al sistema sino del sometimiento de la economía china a la ley del valor. Los cambios producidos en las principales esferas de la reproducción de la vida de esa sociedad son característicos de esa tendencia. Inicialmente, las inversiones chinas en el exterior fueron producto de la acumulación capitalista originada en China, las cuales facilitaron la expansión y acumulación de capitales chinos a nivel global.

LAS INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS EN AMÉRICA LATINA Y CARIBE (ALC) Y SU EXPRESIÓN EN ARGENTINA Y URUGUAY

El análisis de los flujos de IED en ALC dentro de nuestro período de estudio expone un pronunciado incremento de dicha actividad económica en la región, expresándose tanto en Argentina como en Uruguay. Entre el año 2001 y el 2019 la entrada neta de IED en ALC se proyectó de US\$ 78,5 mil millones a US\$ 291,9 mil millones. Paralelamente, en esos años la entrada de IED en Argentina lo hizo de US\$ 2,1 mil millones a US\$ 6,6 mil millones, y en Uruguay de US\$ 300 millones a US\$ 1,3 mil millones (BANCO MUNDIAL, 2019).

Por otra parte, Argentina respondió por el 3,7% de la IED total recibida por ALC dentro de nuestro período de estudio, mientras que Uruguay lo hizo por el 0,8% (BANCO MUNDIAL, 2019).

China se constituyó como el segundo inversor mundial en 2016 y se convirtió en el principal inversor extranjero en América Latina en 2017 (CEPAL, 2018).

Las inversiones chinas en la Argentina

En Argentina, los capitales chinos disputan su liderazgo principalmente con capitales estadounidenses y europeos, aunque se encontraría todavía por detrás de estos, agregándose la gravitación de inversiones procedentes de Brasil, Chile y México. Según valores de 2016, las inversiones chinas constituían un 0,8% del total de IED (AAICI, 2018).

Mientras tanto, las inversiones procedentes de Estados Unidos rondaban el 23 %, las procedentes de España un 19%, las de Francia 6,2%, las inversiones de capitales brasileños un 6%, las de los chilenos 4%, y las de los alemanes un 2,5%, y las procedentes de México 1,5% (AAICI, 2018).

Antes de iniciarse el siglo XXI, Argentina asistió al inicio del desembarco de los capitales chinos en su territorio, produciéndose un salto exponencial de las inversiones en la segunda década del siglo. Hasta el momento, las inversiones se dirigieron principalmente al sector agropecuario y agroindustrial, la minería, la producción petrolera, la construcción de obras de infraestructura, y el transporte ferroviario. Además, desde 2012, se cuenta con el arribo del mayor banco comercial del mundo, a lo que hay que agregar - en función de un mecanismo de facilitación del comercio exterior con China y las inversiones de ese origen - la

sucesiva renovación del acuerdo swap entre el BCRA y el Banco Popular de China (ARGENTINA. BCRA, 2020).

A continuación, se presenta una descripción de las principales inversiones por sector en la Argentina, siguiendo en cada una de ellos un orden cronológico.

Producción agropecuaria y agroindustrial

Dadas las dificultades de diferenciación entre las inversiones en la producción agropecuaria y las de la industria de transformación de esa producción (fundamentalmente las de los frigoríficos), exponemos conjuntamente estos datos.

En 2005, la empresa conglomerada argentina Sociedad Macri (SOCMA) se asoció a la empresa Sanhe Hopefull Grain and Oil creando un consorcio denominado SHIMA, orientado fundamentalmente a los negocios agroindustriales. En el momento de su creación fueron anunciadas inversiones por US\$ 500 millones, adquiriendo campos en el Noroeste Argentino (NOA) y en la región Noreste del país para el cultivo de cereales y la cría de ganado (REGIÓN NORTE GRANDE, 2005). Entre 2006 y 2012, SOCMA vinculó a SHIMA en su participación en el Ferrocarril Belgrano Cargas (CABOT, 2013). Además, en 2007, a través de SOCMA estableció un acuerdo con la empresa automotriz china Chery para producir automóviles en Uruguay (CHERY ARGENTINA, 2020).

En 2010, la empresa estatal Heilongjiang Beidahuang State Farms Business Trade Group y Strong Energy acordaron con el gobierno de la provincia de Río Negro el alquiler de 300.000 hectáreas de campos para producir soja, trigo, maíz y colza bajo sistema de irrigación. La empresa además convino inversiones de US\$ 1.500 millones para la construcción de una fábrica y un puerto de San Antonio Oeste. También se asoció con Cresud para compra de tierras y cultivo de soja. En 2011, no obstante, el Superior Tribunal de Justicia provincial ordenó suspender el mega-proyecto, haciendo lugar a un recurso de amparo colectivo ambiental presentado por la legisladora rionegrina Silvia Horne (EL CRONISTA, 2011).

En septiembre de 2011, fue creada en la Argentina la firma Oro Esperanza Agro S.A, propiedad de las empresas chinas Chongqing Red Dragonfly Oil y Chongqing Grain & Oil Group Dazu Grain & Oil Purchase and Sales con el objetivo de desarrollar la producción agrícola -principalmente el cultivo de soja- y el procesamiento industrial de la producción agropecuaria. En 2012, adquirió unas 14.000 hectáreas en el Departamento de Alberdi (Santiago del Estero), 10.000 hectáreas en la provincia de Córdoba y 130.000 hectáreas en la provincia de Chaco. Las inversiones en ese año rondaban los US\$ 2.000 millones (MYERS; GUO, 2015). La firma subcontrata con empresas regionales las tareas de cercamiento, deforestación, preparación de terrenos, siembra y cosecha, entre las que se destaca Mayo Investment de capitales uruguayos (PAZ, et. al, 2019).

Otras inversiones se han desarrollado en el sector tabacalero a través de empresarios chinos de Hongta Group estableciéndose un *joint-venture* y la dotación de

maquinarias para la empresa Monterrico y la Cooperativa de Tabacaleros de Jujuy con una inversión inicial de US\$ 2 millones (EL TRIBUNO, 2014).

En el área de la industria alimentaria, en 2014, la Unión Transitoria de Empresas (UTE), conformada por Cartipam SA y En Premieur SA (EL ENTRE RÍOS, 2015), presentó una oferta de compra de la empresa láctea Cotapa y el Frigorífico San José¹ -ambas de la provincia de Entre Ríos- por un monto de US\$ 13 millones (EL ARGENTINO, 2014), comprometiéndose a una inversión de US\$ 250 millones (REVISTA FOR EXPORT, 2015). Actualmente, la Procesadora Ganadera Entrerriana SA -otrota de propiedad del Estado provincial y actualmente de capitales chinos y argentinos- tiene en sus manos el frigorífico (LONGONI, 2017). Como en otros casos, la llegada de estos capitales foráneos cuenta con la legitimidad de asegurar los puestos de trabajo (EL ENTRERÍOS, 2014). En este sentido, la explotación del sistema capitalista de producción queda encubierta y no se toma en cuenta la sujeción de la inversión de capitales a la tasa de ganancia (CIAFARDINI, 2004).

En 2015, la compañía Black Bamboo Enterprise -filial del grupo chino Heilongjiang Foresun Agriculture Group- adquirió en la Argentina propiedades de la firma brasileña Marfrig: el frigorífico Estancias del Sur y un *feedlot* ubicado en un campo de más de 200 hectáreas en la provincia de Córdoba, y las plantas frigoríficas de Vivotatá en la provincia de Buenos Aires y de Hughes en la provincia de Santa Fe (INFOCAMPO, 2016).

En 2019, un grupo de empresarios chinos radicados en la Argentina adquirió en la provincia de Corrientes el frigorífico “Tomás Arias” de Riachuelo, el cual pasó a denominarse “Muralla China”. Con una inversión de US\$ 10 millones fue reactivado para el mercado interno y para la exportación de carne a China (FRIEDLANDER, 2019).

A fines de 2019, la Asociación Argentina de Productores Porcinos (AAPP) y la Asociación China para la Promoción y el Desarrollo Industrial de China (CAPID, por sus siglas en inglés) celebraron un memorando de entendimiento para una megainversión mixta en la producción porcina de la Argentina. El laboratorio local de sanidad animal Biogénesis Bagó -asociados en China a la farmacéutica Hile Biotechnology desde 2013- sirvió como nexo entre las partes (BIOGÉNESIS BAGÓ, 2020). En julio de 2020, el Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto, comandado por Felipe Solá, anunció avances, proyectándose la producción de 900.000 toneladas de cerdo y una inversión que rondaría los US\$ 3.500 millones² y las granjas porcinas se instalarían en las regiones del NOA y del Noreste Argentino (NEA), consiguiendo aprovechar la producción maicera

1 El frigorífico fue anteriormente de Vizental, pasó luego a manos de Swift y posteriormente al grupo brasileño JBS. En 2010, fue estatizado por la provincia de Entre Ríos, luego un grupo de empresarios entrerrianos proyectó ponerlo en funcionamiento sin éxito.

2 Inicialmente, los directivos de Biogénesis Bagó anunciaron que el incremento sería de 9 millones de toneladas de cerdo cuando el proyecto complete su desarrollo y la inversión china alcanzaría los 27.000 millones en 4 a 8 años (BIOGÉNESIS BAGÓ, 2020).

regional (LA POLÍTICA ONLINE, 2020). Esta política seguía el objetivo de proveer fundamentalmente al consumo de la propia China, afectada en su territorio por la reducción de su producción de cerdo por la llamada Peste Porcina Africana (BRAVO; CARIGNANO, 2020).

Insumos agropecuarios

En 2008 se firmaron acuerdos importantes referidos el sector de los insumos agrícolas entre el gobierno de la provincia de Tierra del Fuego y la firma Tierra del Fuego Energía y Química SA (TEQSA), propiedad de un *joint-venture* entre Shaanxi Coal Group Investment, Shaanxi Xinyida Investment y Jinduicheng Molybdenum Group. Al año siguiente, TEQSA se instaló en la ciudad de Río Grande para producir amoníaco y urea granulada. Por entonces, el gobierno provincial, encabezado por Fabiana Ríos, concedió a la compañía la compra de gas a precio promocional (a precios más baratos que los que el Estado nacional importaba desde Bolivia), otorgando así condiciones ampliamente beneficiosas para la radicación de esta industria extranjera en la isla. La promesa de inversión era de más de US\$ 661 millones. En 2016, la gobernadora Rosana Bertone -mediante el Decreto Provincial N° 1426/16- puso fin al convenio entre el Estado provincial y la empresa por incumplimientos de pagos y de inversiones (CRÍTICA SUR, 2016).

En 2016, los capitales chinos obtuvieron otra buena colocación en complejo agroalimentario pampeano -específicamente en el sector de semillas y agroquímicos- a partir de la adquisición a nivel mundial de la trasnacional suiza Syngenta por parte de ChemChina en US\$ 43.000 millones. Esta adquisición rivalizó con la competencia de la estadounidense Monsanto por adquirir esta compañía. La empresa posee oficinas en Vicente López, un Centro de Logística en Pilar y una estación experimental en Camet (Provincia de Buenos Aires). Además, es propietaria de una planta de procesamiento en Venado Tuerto y una estación experimental en Santa Isabel (Provincia de Santa Fe) (SYNGENTA, 2020).

Compañías exportadoras de productos agrícolas y MOA

En este apartado se presentan las inversiones de las empresas exportadoras, aunque vale señalar que éstas también realizan actividades en la producción de agroindustrias de origen agropecuario y de insumos agrícolas (mercado semillero y fertilizantes).

En 2001 se instaló en el país Noble Argentina, subsidiaria de Noble Grain, la división de agricultura de Noble Group, con sede Hong Kong. Desde entonces, tuvo un impactante crecimiento; captando una cuota de mercado de exportación de granos que casi se ha triplicado en los últimos años, en el 2003 concentraba el 1,43% del mercado y en el 2007 y 2008 rondó el 4%. En esos dos últimos años, su participación en el mercado granario alcanzó picos de aproximadamente un 8% en el maíz (INFOMEDIA PRODUCCIONES, 2008). En 2013 y 2014, Noble Argentina obtuvo ventas por US\$ 1.409 millones y US\$ 976 millones respectivamente. Noble

contaba con oficinas en Rosario (Provincia de Santa Fe), Charata (Provincia de Chaco), Las Varillas (Provincia de Córdoba), Bandera (Provincia de Santiago del Estero) y en la ciudad de Buenos Aires. Además, operaba instalaciones portuarias en Lima (Provincia de Buenos Aires) y Timbúes (Provincia de Santa Fe) y una planta de acopio en Piquete Cabado (Provincia de Salta). Entre 2005 y 2006 invirtió US\$ 60 millones en la ampliación y modernización de su infraestructura en el país (COFCO, 2020). En abril de 2014, la gigantesca firma estatal China National Cereals, Oils & Foodstuffs (COFCO) inició la adquisición de Noble, pasando en 2016 a controlar la totalidad su paquete accionario.

En 2014, la trasnacional suizo holandesa NIDERA vendió el 51% de sus acciones a la COFCO. Ese año, la facturación de NIDERA en Argentina alcanzó los US\$ 1.686 millones, posicionándose en el lugar 38° de las empresas que más venden el país. En 2013 y 2014, COFCO facturó US\$ 3.063 millones y US\$ 2.662 millones respectivamente. Con la compra de NIDERA, COFCO pasó a participar de una de las mayores firmas del mercado semillero argentino de soja, girasol y trigo además de incorporar los negocios de la molienda y la refinación de aceites vegetales de esta compañía transnacional, así como la producción de fertilizantes y, lo más importante, su comercio internacional de cereales, oleaginosas y subproductos. En 2016, COFCO adquirió el 100% de NIDERA. En el comercio de exportación de *commodities* agrícolas, entre enero y mayo de 2016, COFCO -a través de la adquisición de NIDERA y Noble- se posicionó por primera vez en primer lugar con un 14,4% de las ventas, por encima de la francesa Dreyfus (12,9%), estadounidense Cargill (10,5%), la germano-estadounidense Bunge (9,2%) y la local ACA (8,1%), posición de liderazgo que no ha abandonado desde entonces (CALZADA; BERGUERO; TERRÉ, 2020).

Supermercados

En 2004, se creó la Cámara de Autoservicios y Supermercados Propiedad de Residentes Chinos de la República Argentina (CASRECH), entidad que agrupa unos 10.000 supermercados. También se creó la Cámara Empresarial de Desarrollo Argentino y Países del Sudeste Asiático (CEDEAPSA), entidad que en 2015 estableció un acuerdo de capacitación con la Facultad de Agronomía de la Universidad de Buenos Aires (UBA). Vale destacar que también en 2013 se creó la Federación de Supermercados y Asociaciones Chinas en la República Argentina (FESACH). En 2014, se creó la Cámara de Supermercadistas y Comerciantes Chinos (CADECOM) (EL CRONISTA, 2014). En 2012, se calculaba que aproximadamente estos comercios controlan el 54 % del sector de supermercados en la Argentina (ABLIN, 2012) y unas 12 familias -con diferente nivel de participación- controlaban todo el negocio (CARDENAL; ARAUJO, 2012).

Sector bancario

En noviembre de 2012, el BCRA aprobó la compra del 80% de la filial argentina del Standard Bank por parte del Industrial and Commercial Bank of China (ICBC),

convirtiéndose el banco chino en el accionista mayoritario y en un canal de facilitación para las inversiones directas chinas en Argentina y en América Latina. La adquisición se realizó mediante la compra de acciones al Standard Bank Group de Sudáfrica y de la participación del Holding Wertheim-Sielecki, este último de empresarios argentinos. Standard Bank Group mantuvo el 20% del paquete accionario. El balance anual de 2019 arrojó un resultado neto positivo de aproximadamente US\$ 225 millones (ICBC, 2020).

En febrero de 2019, el BCRA aprobó la instalación en la Argentina del Bank of China con una inversión de US\$ 50 millones y orientado al financiamiento de las grandes empresas chinas que operan en el país, segmento en el que pasó a competir con el ICBC, aunque no lo hace en el sector minorista. Inicialmente, la compañía Huawei le cedería oficinas en la ciudad de Buenos Aires (EL CRONISTA, 2019).

Transporte

En diciembre de 2009, la Secretaría de Transporte de la Nación estableció con la China Machinery Engineering Corporation (CMEC) un acuerdo para la presentación de una propuesta de rehabilitación de ramales del Ferrocarril Belgrano Cargas, por entonces pasó a considerarse una inversión de US\$ 3.000 millones a desarrollarse en 4 años (EL LITORAL, 2010). En 2013, el Estado nacional decidió –por incumplimientos de inversión y abandono de materiales y vías– rescindir el contrato a la empresa concesionaria y el Belgrano Cargas fue estatizado. La sociedad anónima bajo control estatal fue denominada Belgrano Cargas y Logística Sociedad Anónima (BCYLSA). No obstante, el acuerdo sobre la dotación de infraestructura por parte de CMEC se mantuvo y el financiamiento provenía a través del China Development Bank (en un 85%) y del Estado Nacional (en un 15%). Al iniciarse 2015, SHIMA volvió como accionista minoritario al negocio del Belgrano Cargas comprando la concesión de la Unión Ferroviaria.

Además, en 2010, se acordó con China International Trust and Investment Corporation (CITIC)³ la recuperación del Ferrocarril San Martín en la sección Buenos Aires-Mendoza, así como la electrificación de la sección Berazategui-La Plata del Ferrocarril Roca. CITIC además sería el proveedor de 279 coches para las líneas de subterráneos A, C, D y E, por US\$ 650 millones.

Obras de infraestructura

La inversión en infraestructura fue un sector que se destacó por el número de emprendimientos, como acueductos, mejoramiento de vías férreas, construcción de carreteras, diques, y puertos.

En 2010, la empresa Shaanxi Coal Group Investment y China Railway First Survey and Design Institute Group obtuvieron los proyectos de electrificación y moder-

³ Ya en 1998, Franco Macri consiguió el primer contrato con CITIC para la producción de piezas para la excavación petrolera.

nización integral del Ferrocarril Belgrano Norte y Sur, con un monto de inversión de US\$1.850 millones.

En 2012, en la provincia de Buenos Aires, los representantes de la provincia china de Fuján acordaron con el gobierno bonaerense una inversión para trabajos de irrigación sobre los ríos Negro y Colorado en un área de 10 mil hectáreas en los municipios de Carmen de Patagones y Villarino. En compensación, exigieron prioridad para adquirir los cereales y oleaginosas producidas. La CASRECH de la Argentina actuó como nexo entre ambas partes (Río Negro, 2012).

Desde 2014, están presentes las inversiones de la estatal China State Construction Engineering (CSCEC) -fundamentalmente ligada a la construcción de acueductos- en las provincias de Chubut, Entre Ríos, y Santa Fe. En Chubut, intervino en obras de irrigación en la Terraza Intermedia, el Valle de Sarmiento, y el Valle 16 de Octubre. El monto de inversión superaba los US\$ 33 millones (El Chubut, 2014). En Entre Ríos, la inversión rondó los US\$ 200 millones. En esta provincia, el Banco ICBC se sumó al financiamiento de la construcción del Acueducto La Paz-Estacas y la obra de riego en Mandisoví Chico. Además, la inversión incluía la transformación de Puerto Ibicuy como un puerto multipropósito y multimodal (El Argentino, 2015).

En noviembre de 2018, la empresa estatal China Railway Construction Corporation (CRCC) acordó con el gobierno argentino un contrato por US\$ 1.089 millones. Se trata de un acuerdo para realizar obras de infraestructura para el mejoramiento y renovación del tendido de vías de carga del Ferrocarril San Martín. Las actividades de reactivación de este tren envuelven a las provincias de Buenos Aires, Santa Fe, Córdoba, San Luis y Mendoza (Reuters, 2018).

También en 2018, en las provincias de Buenos Aires y La Pampa, la empresa China Construction America (CCA) realizó una inversión de US\$ 1.000 millones en la construcción de la autovía Bragado-Mercedes y circunvalación La Pampa La firma china opera en Argentina junto a empresarios locales de la empresa Green (CADENA NUEVE, 2018).

El mismo año, la estatal China National Technical Import & Export Corporation (CNTIC) firmó un acuerdo con el gobierno de la provincia de Entre Ríos para la concreción de proyectos de infraestructura en materia de gas, energía eléctrica y fibra óptica, con una inversión de US\$ 100 millones. Las obras se llevan a cabo a través de los proyectos “Gasoducto Productivo III del Noroeste Entrerriano” y “Cierre Energético Norte Los Conquistadores-La Paz” (TELAM, 2018).

En 2019, el gobierno de Macri adjudicó la segunda etapa del dique El Tambolar sobre el río San Juan (provincia de San Juan) a la Unión Transitoria de Empresas (UTE) en la que participa la empresa china Sinohydro Corporation, junto a las empresas Panedile Argentina, Sacde, Petersen Thiele y Cruz, por un monto de US\$ 482 millones (CONSTRUAR, 2019 b).

Sector energético

En el período bajo estudio se registraron inversiones en la construcción de represas hidroeléctricas, parques de energía eólica y solar.

En 2013, un consorcio integrado por el grupo China Gezhouba Group Company - una de las empresas constructora de la represa de Tres Gargantas - y la firma local Electroingeniería (de los empresarios cordobeses Gerardo Ferreyra y Osvaldo Acosta, accionaria con el 25% de la transportadora del energía Transener) ganaron la licitación del proyecto de megas obras de las represas santacruceñas “Néstor Kirchner” (posteriormente denominada “Cóndor Cliff”) y “Jorge Cepernic” (luego llamada “La Barrancosa”) por un valor de US\$ 4.700 millones. El proyecto de Gezhouba y Electroingeniería contiene el financiamiento de China Development Bank (CDB) por el 85% el costo total de la obra y del Bank of Communications (BoCom) que cubre el 15% restante (ROSSI, 2013). Un costo que se incrementaría notablemente a casi US\$ 6.000 millones en concepto de primas e intereses para acceder a los préstamos del gobierno chino (BIDEGARAY, 2014). Posteriormente, también el ICBC y Bank of China se agregarían al financiamiento (CONSTRUAR, 2016). En 2019, Gezhouba compró parte de la participación de Electroingeniería y pasó a concentrar el 70% de las acciones de la obra (COSNTRUAR, 2019). Otro socio minoritario es la compañía mendocina Hydrocuyo, que posee el 10%.

Sinohydro es subsidiaria de Power Construction Corporation of China (Powerchina), una empresa integrada por Sinohydro Corporation, Hydrochina Corporation, State Grid Corporation of China y China Southern Power Grid Company Limited, así como empresas subsidiarias de estas compañías. En 2018, en la provincia de Jujuy fue contratada por Jujuy Energía y Minería Sociedad del Estado (JEMSE) para desarrollar inversiones en energía fotovoltaica en el Parque Solar Cauchari. En 2019, en la provincia de Salta, la empresa Canadian Solar, propietaria del Parque Solar Cafayate, contrató a Powerchina para ejecutar el proyecto.

En 2018, en la provincia de Chubut y en la de Buenos Aires, la empresa china Goldwind, propietaria de los Parques Eólicos Loma Blanca I, II, III, IV y Parque Eólico Miramar (partido de General Alvarado), contrató a Powerchina para la ejecución de la totalidad de estos parques. Sólo para la ejecución del último parque se prevé una inversión de US\$ 75 millones.

Desde 2018, en la provincia de Buenos Aires, las compañías China LAC Cooperation Fund, China Energy Engineering Investment Corporation (CEEIC), y Golden Peaks Capital -con la contribución minoritaria de empresas locales como la Cooperativa Eléctrica de Tres Arroyos (CELTA) y otros capitales- participan de la inversión de US\$ 150 millones para la construcción del Parque Eólico Viento Reta en una extensión de 1.000 hectáreas del partido de Tres Arroyos (EL CRONISTA, 2018).

Petróleo

En 2000, Sinopec -que ya estaba presente en la Argentina desde la década de 1990 con algunas inversiones en la provincia de Santa Cruz- recibió de la provincia de Mendoza concesiones para la explotación petrolera en las áreas de Cacheuta y Piedras Coloradas, con una inversión prevista de US\$ 162,5 millones. En 2010, compró por US\$ 2.450 millones la sucursal argentina de la estadounidense Occidental Petroleum (OXY), accediendo a la exploración y explotación petrolera de las provincias de Santa Cruz, Mendoza y Chubut (en 2017 abandonó la explotación petrolera en esa última provincia) (Reuters, 2010). En 2014, alcanzó un acuerdo con YPF para una participación del 30% en la exploración y producción del área de La Ventana (provincia de Mendoza) (Sinopec, 2018). En la actualidad, Sinopec es la cuarta operadora petrolera de la Argentina, luego de Pluspetrol que se ubica en el tercer puesto (ROJO, 2019; ROJO, 2020).

En marzo de 2010, la empresa China National Offshore Oil Corporation (CNOOC) adquirió el 50% de la petrolera argentina Bidas de los empresarios Carlos, Alejandro y Marcos Bulgheroni por US\$ 3.100 millones. En febrero de 2011, Bidas compró el 100% de los activos de Esso (de la estadounidense Exxon Mobil) en Argentina, Uruguay y, llevando a la creación de Axxion Energy. Esta empresa posee una red de 661 estaciones de servicio distribuida en todo el país. Desde 1997, CNOOC también participa del yacimiento Cerro Dragón de la provincia de Santa Cruz, obtenida a través de la participación de Bidas en Pan American Energy (PAE) - empresa producto de la fusión de Bidas y con la británica BP-. Con esas adquisiciones, se transformó en la segunda petrolera de Argentina (detrás de Yacimientos Petrolíferos Fiscales -YPF-). En enero de 2013, estableció un acuerdo con YPF para la exploración de shale gas en Vaca Muerta (provincia de Neuquén) que requería una inversión de US\$ 12.000 millones (con una inversión de US\$ 70.000 millones a 10 años) (GUEJAR, 2013). En 2017, Bidas, CNOOC, y BP consolidaron su asociación creando Pan American Energy Group, con operatoria en Argentina, Uruguay, Paraguay, Bolivia y México. Se calcula que entre 2001 y 2018 estas empresas invirtieron unos US\$ 16.000 millones en Argentina (PAN AMERICAN, 2020). En la actualidad, PAE continúa en el segundo lugar como productora de petróleo, luego de YPF; y el cuarto lugar como productor de gas (ROJO, 2019; ROJO, 2020).

Minería

En 2006, en la provincia de Río Negro, la empresa Metallurgical Corporation of China (MCC) comenzó su participación en la reactivación productiva del yacimiento de hierro de Sierra Grande, pero desde 2016 sólo realiza trabajos de mantenimiento pues los costos de producción o logística superan a lo que obtendría con las ventas (MIYAR, 2019). Además, en 2007, Emprendimientos Mineros SA -subsidiaria de MCC- se vinculó a la exploración del proyecto de cobre de Campana Mahuida en la provincia de Neuquén, el cual fue cancelado judicialmente en 2011, luego de una tenaz resistencia de las comunidades locales (RÍO NEGRO, 2011).

En 2017, Shandong Gold Mining adquirió el 50% de la participación de la minera canadiense Barrick Gold -la principal empresa productora de oro a nivel mundial- en la extracción de oro y plata en Veladero (departamento de Iglesia en la provincia de San Juan), para lo cual desembolsó unos US\$ 960 millones. China lidera la demanda internacional, la producción y el comercio del oro a nivel mundial. En la última década, China incrementó sus reservas de oro un 207% (ARGENTINA, MINISTERIO DE HACIENDA, 2019).

Desde 2018, en la provincia de Salta comenzó a operar la minera NextView New Energy Lion Hong Kong Ltd, segundo mayor accionista de la Tíbet Summit, en el proyecto Sal de los Ángeles. La empresa opera también a través de PLASA, la inversión se calcula en US\$ 144 millones (ARGENTINA, MPT, 2019).

En 2019, la minera Tibet Summit Resources anunció una inversión de US\$ 180 millones en la provincia de Salta para la construcción de una planta de extracción de litio -recurso estratégico clave para la tecnología militar, automotriz, espacial y de productos electrónicos- en salar de Diablillo. Para realizar esa operatoria, la empresa china compró la firma operadora Potasio y Litio Argentina S.A (PLASA), que era propiedad de una compañía de capitales canadienses (Litium X Energy). Vale destacar que el “triángulo del litio” que componen las reservas de Bolivia, Chile y Argentina representa el 68% de las reservas mundiales de litio, ubicándose Argentina con tercer lugar con el 17% de las tenencias globales (ZÍCARI; FORNILLO; GAMBA, 2019).

En la provincia de Jujuy, en los salares de Cauchari y Olaroz (departamento de Susques), los capitales chinos de la Jiangxi Ganfeng Lithium Co. -quienes en 2018 adquirieron la participación de la firma chilena Sociedad Química y Minera (SQM)- operan en un *joint-venture* con la canadiense Lithium Americas Corp y la estatal provincial JEMSE en Minera Exar (LÓPEZ et. al., 2019). Las dos primeras poseen cada una un 45,75% de las acciones de la Minera Exar y el 8,5% restante es de la JEMSE. El proyecto prevé una inversión de US\$ 565 millones para la construcción de una planta que estará en funcionamiento en 2021 (MINERA EXAR, 2020).

La Jiangxi Ganfeng Lithium está presente también en el Proyecto Mariana del salar de Llullaillaco de la provincia de Salta en sociedad con la canadiense International Lithium Corp., operando como Litio Minera Argentina. Los capitales chinos poseen aquí el 82,75% de las acciones mientras que los canadienses el 17,25%. La información oficial del gobierno argentino habla de una inversión de US\$ 243 millones (ARGENTINA, MPT, 2019).

Las inversiones chinas en Uruguay

Si bien China ha cobrado gran relevancia como emisor de IED a nivel regional, el país asiático no ocupa un lugar relevante entre los principales orígenes de IED para Uruguay dentro de nuestro periodo de estudio. En ese sentido, los países responsables por el 91% de la entrada neta de IED en Uruguay en 2018 fueron: España

23%, Argentina 15%, Suiza 7%, Brasil 7%, Estados Unidos 7%, Finlandia 6%, Chile 6%, Países Bajos 6%, “otros países de Sudamérica” 4%, Islas Vírgenes 3%, Singapur 2%, Islas Caimán 2%, Canadá 2%, y Bélgica 1% (URUGUAY XXI, 2020).

Inversiones en la producción agropecuaria y agroindustrial

En 2015, en el marco de una serie de adquisiciones a nivel mundial que comenzó por Australia y se proyectó hacia América Latina -repercutiendo en Argentina y Uruguay-, la compañía Holding Foresun Group adquirió el frigorífico Rondatel, ubicado en Rosario (Departamento de Colonia). Un año atrás, Rondatel había exportado por US\$ 15,2 millones, y una vez adquirido, el valor de las exportaciones se proyectó a US\$ 28,2 millones, representando un incremento interanual del 85% (URUGUAY XXI, 2020).

En 2016, el Holding Foresun inició las negociaciones para la adquisición del frigorífico Lorsinal (ubicado Melilla, Departamento de Montevideo), llegando inclusive al establecimiento de un pre-acuerdo que finalmente no se concretaría dentro del plazo establecido. Es así como, tras la adquisición en 2017 de la totalidad del capital accionario del grupo chino Foresun, otra firma -Sundiro Holdings- pasó a operar en la industria frigorífica del Uruguay adquiriendo finalmente el 50% de Lorsinal. Las exportaciones de Lorsinal en 2018 y 2019 se situaron en US\$ 64,9 millones y US\$ 50,7 millones respectivamente (URUGUAY XXI, 2020).

Asimismo, Sundiro Holdings adquirió el frigorífico Lirtix en Montevideo y Rondatel, este último perteneciente a Holding Foresun Group desde el año 2015. En 2017 Rondatel exportó por un valor de US\$ 45,1 millones, triplicando el valor exportado el año anterior a su adquisición por parte de Foresun. En 2018 y 2019 Rondatel exportó por US\$ 26,5 y US\$ 30,7 millones respectivamente (URUGUAY XXI, 2020).

En mayo de 2018, Hezhong Holding Group -de capitales chinos- adquirió el Frigorífico Florida -Clademar-, el cual había permanecido cerrado los últimos ocho años. En ese sentido, el año 2010 fue el último que el frigorífico había registrado exportaciones, por un valor de US\$ 7,4 millones. Una vez reabierto tras su adquisición por parte de Hezhong, Clademar exportó por US\$ 2,9 millones, y un año más tarde -en 2019-, por US\$ 5,1 millones (URUGUAY XXI, 2020).

Compañías exportadoras de productos agrícolas y MOA

La adquisición de la comercializadora de granos Evera S.A.C. (localizada en el Departamento de Montevideo) por parte del grupo Noble en 2006 se tradujo en una inversión de US\$ 11 millones. Ese año la empresa exportó por un valor de US\$ 1,1 millones, mientras que dos años más tarde - en 2008- lo hizo por US\$ 9,4 millones y en 2017 por US\$ 62,8 millones (URUGUAY XXI, 2020).

Al efectivizar las ya mencionadas adquisiciones del 51% de NIDERA y de Noble en 2014, la compañía estatal china COFCO pasó a tener participación en el comercio de granos, semillas y oleaginosas del Uruguay a través de NIDERA Uruguaya,

dedicada a la producción, almacenamiento, distribución y exportación de productos agrícolas. En el año 2013 –un año antes de la adquisición–, NIDERA Uruguay había exportado por US\$ 53,2 millones. En 2014, una vez adquirido el 51% por parte de COFCO, las exportaciones escalaron a US\$ 73,9 millones. Tras la adquisición de la totalidad del paquete accionario de NIDERA por parte de COFCO en 2016, NIDERA exportó por US\$ 48,3 millones; al año siguiente –2017– por US\$ 99,4 millones, y en 2018 y 2019 por US\$ 77,2 millones y US\$ 169,4 millones respectivamente (URUGUAY XXI, 2020).

Insumos agropecuarios

En mayo de 2017 se completó el proceso a través del cual ChemChina adquirió Syngenta que, por su parte, formalizó la adquisición de NIDERA semillas en febrero del año 2018, la cual era propiedad de COFCO.

La adquisición de NIDERA Uruguay recolocó a COFCO en su órbita inicial del *trading* de granos en Uruguay y colocó a Syngenta al frente del mercado de semillas.

Automotriz y maquinarias rodantes

En 2005 arribó la empresa china de camiones Gongfeng. Esta empresa inicialmente produjo a través de una asociación de producción con Nordex –una empresa uruguaya dedicada al ensamblaje y servicio postventa de vehículos– pero en 2013 consolidó su relación con el Grupo SIUL de capitales uruguayos. Actualmente, su planta central se encuentra en el Departamento de Canelones (URUGUAY XXI, 2013, p. 13).

A partir del año 2006 y a través de Pimatur –Buses del Sur–, la empresa china Zhengzhou Yutong Bus Co Ltd (conocida como Yutong) ha comercializado en Uruguay más de 400 unidades de ómnibus, además de contar con la distribución de repuestos para dichas unidades a nivel nacional. Asimismo, Pimatur presenta partidas de exportación puntuales hacia países de la región, como en el año 2014, por un valor de US\$ 384,3 mil (URUGUAY XXI, 2020).

En el año 2007, la Chery Automobile, en conjunto con el grupo argentino SOCMA Group, combinaron la instalación en Uruguay de una empresa mixta de ensamblaje de Chery en este último país –Chery SOCMA–, con una participación del 51% y el 49% respectivamente. Se trató así de un acuerdo entre un grupo argentino y la empresa china, aunque la inversión se realizó en Uruguay. El año siguiente a su instalación, las exportaciones de la empresa Chery SOCMA se situaron en US\$ 10,5 millones, alcanzando los US\$ 52,6 millones en 2014. En mayo del 2015, tras un proceso de paralización de siete meses derivado de las crecientes dificultades en las exportaciones hacia Brasil y Argentina (así como a Venezuela), la empresa detuvo sus actividades despidiendo cerca de 350 trabajadores que ya se encontraban en el seguro de paro (GILET, 2015). El stock restante se exportó en 2016 y 2017 por un valor de US\$ 3 millones y US\$ 645 mil respectivamente (URUGUAY XXI, 2020).

En 2012, tras la adquisición de la planta de Effa Motors en Uruguay –propiedad de Besiney y Anikto (dedicada a la fabricación de partes y accesorios para motores destinadas principalmente a Besiney)– la empresa china Lifan Industry Group comenzó a operar en la industria uruguaya con una inversión de US\$ 55 millones (LIFAN, 2017). La planta se ubica en el Departamento de San José, con más de 30.000 m² de superficie cubierta y alrededor de 15 hectáreas. La adquisición incluyó más de 2.500 vehículos que la planta mantenía en stock. Un año antes de su adquisición por parte de Lifan, Besiney registró exportaciones por US\$ 111 mil. Una vez adquirida, las exportaciones de la planta de Lifan se situaron en US\$ 1,1 millón, y dos años más tarde –en 2014–, Besiney exportó por US\$ 72,6 millones. Tras la caída en la demanda regional, a mediados de 2018 la empresa paralizó sus actividades enviando 125 trabajadores al seguro de paro. En noviembre de 2019 fue anunciada una alianza entre Lifan y la automotriz china Brilliance Auto –oficialmente HuaChen Group Auto Holding– con el objetivo de volver a fabricar vehículos en Uruguay, colocando como meta la producción de 10.000 vehículos al año y la incorporación de 80 trabajadores a partir de 2020 (URUGUAY, MTSS, 2019).

El *joint venture* entre la transnacional china Zhejiang Geely Holding Group y Nordex llevado a cabo en octubre del año 2013 estableció la primera planta automotriz –ubicada en el Departamento de Montevideo– de Geely en Latinoamérica tras una inversión de aproximadamente US\$ 10 millones. Sin embargo, corrió la misma suerte que las demás empresas operantes en el sector. Así, en el año 2013 Nordex reportó exportaciones por un valor de US\$ 1,3 millones, en 2014 por US\$ 1,9 millones, y en diciembre de 2015 el proyecto de armado de vehículos Geely se detuvo (URUGUAY XXI, 2020).

En 2014 la empresa china Guangxi LiuGong Machinery –dedicada a la fabricación de equipos pesados para construcción, minería e industria– inauguró su centro de distribución regional en el Departamento de Montevideo bajo el nombre de Liu-gong Machinery Uruguay. La misma tiene por objetivo la distribución de piezas y servicios para su maquinaria operante en Uruguay –a través de Sisler– y la región.

Petróleo

Como ya señaláramos, la firma Bridas Corporation –en la que ya participaba la petrolera china CNOOC– adquirió en 2011 la red de estaciones de la Esso en Argentina, Paraguay y Uruguay, además de una refinería de petróleo, en una operación que suma US\$ 850 millones. De esta forma, a través de AXION, Bridas asumió la comercialización de combustibles y lubricantes de Esso en Uruguay, haciéndose cargo de más de cien puntos de venta de combustible en el país latinoamericano (EL PAÍS, 2016).

Industria Química

En 2011, arribó a Uruguay la BBKA Biochemical. Las negociaciones comenzaron durante la visita del presidente Xi Jinping a Uruguay, donde el presidente de BBKA,

Li Rongjie, firmó un acuerdo de cooperación con la estatal Administración Nacional de Combustibles, Alcohol y Portland (ANCAP) para la construcción del proyecto de etanol con los equipos y la tecnología del BBKA. Así, a través del acta 37 de la Junta Departamental de San José del 16 de mayo del 2011, la inversión china para la producción de ácido cítrico fue declarada de interés departamental (JUNTA DEPARTAMENTAL DE SAN JOSÉ, 2011).

Telecomunicaciones

En 2004 se instaló en Uruguay la empresa china Huawei Technologies. Un año más tarde, en 2005, la empresa operó la implementación de la red de telecomunicaciones “3G” junto a la estatal uruguaya de telecomunicaciones ANTEL (URUGUAY. PRESIDENCIA, 2005). Asimismo, en agosto del año 2019, la empresa Huawei Technologies Uruguay firmó un memorándum junto al Ministerio de Industria, Energía y Minería de Uruguay para la implementación de la red “5G” en el país latinoamericano (URUGUAY. MIEM, 2020).

Por otra parte, en el año 2005, tras cuatro años de su arribo en América Latina, se instaló en Uruguay la Zhong Xing Telecommunication Equipment Company Limited (ZTE) a través de ZTE Corporation Uruguay, con el objetivo de colocar sus equipos de telecomunicaciones y redes en el mercado uruguayo y regional. El mismo año la transnacional contaba con 103 cámaras instaladas en Montevideo (GUO, 2005), y en el año 2008 vendió al Ministerio del Interior del Uruguay un nuevo sistema de tecnología en telecomunicaciones aplicadas a la seguridad pública por un valor de US\$ 12 millones aproximadamente (PRESIDENCIA, 2008). Además de la venta al mercado interno, ZTE Uruguay registró exportaciones puntuales, siendo el mayor valor en 2011 por US\$ 54,9 mil (URUGUAY XXI, 2020).

Textil

En el año 2011, la Big Plastic Industry Corporation se incorporó al Uruguay a través de la apertura de una fábrica textil en Pando (Departamento de Canelones) –donde anteriormente operaba la fábrica textil Hisud, con una superficie aproximada de 12.000 m²–, con una inversión inicial de US\$ 15 millones (URUGUAY. MEF, 2012). El proyecto consistió en la implantación de una fábrica de hilado con fibra sintética basada en la reutilización de plásticos reciclados (IMC, 2011). El primer año en el cual la empresa registró exportaciones fue en 2012 por un valor de US\$ 21,9 mil; en 2014 el monto exportado por la empresa fue de US\$ 94,7 mil. Asimismo, en 2011 se instaló en la capital uruguaya la empresa china Parkedal, originariamente operadora de la industria textil y actualmente también abocada a la comercialización de equipamientos médicos. (URUGUAY XXI, 2020).

Transporte y logística

En 1996 se instaló en Montevideo la empresa COSCO Shipping Lines Uruguay –subsidiaria de la China Ocean Shipping Company (COSCO) –, dedicada a la pres-

tación de servicios de transporte marítimo y de manejo de cargas en el puerto de la capital uruguaya.

En el año 2009, tras la adquisición de parte de las acciones de Terminales Graneleras Uruguayas, COFCO pasó a dirigir parte de la logística para el comercio internacional de granos y subproductos de la terminal del Puerto de Nueva Palmira (Departamento de Colonia) y Fray Bentos (Departamento de Río Negro) (URUGUAY XXI, 2020).

CONCLUSIONES

Desde nuestra perspectiva, la expansión de los capitales chinos a nivel global configura en estas dos primeras décadas del siglo XXI un nuevo escenario mundial con disputas geoeconómicas y geopolíticas que abren expectativas sobre el desplazamiento de la hegemonía estadounidense. China, a la vez que ha aumentado su participación en el comercio internacional y en el mercado financiero, ha conseguido expandir sus inversiones en diferentes latitudes.

En este trabajo, presentamos un análisis general de las inversiones de capitales chinos en Argentina y Uruguay.

En primer lugar, se destaca desde una perspectiva sectorial que, en la primera década del presente siglo, las inversiones chinas en Argentina fueron bastante puntuales e involucraron las inversiones agrícolas, participación en infraestructura de transporte, petróleo, insumos agrícolas y compañías exportadoras. En Uruguay se destacó el arribo de empresas operantes en la industria automotriz, así como proveedoras de equipos y servicios de telecomunicaciones.

En la segunda década se aceleraron las inversiones en el sector petrolero, minero y energético en Argentina, así como en otros segmentos como la agricultura y la agroindustria, los insumos agrícolas y el posicionamiento entre las compañías exportadoras. En Uruguay, puede observarse cierta crisis del sector automotriz, que llevó a oscilaciones del mercado y paralizaciones de actividades. Además, se intensificó la llegada de capitales agropecuarios y agroindustriales, compañías exportadoras y la operatoria en los insumos agropecuarios, textiles y la industria química.

En un segundo orden concluimos que, en ambos países, las inversiones en transportes, compañías exportadoras e infraestructuras de transportes fueron atractivas como complemento de las inversiones agrícolas y el intercambio comercial de productos como la soja y sus derivados. Sin embargo, a partir de los datos disponibles, todavía no nos encontramos con un liderazgo claro de las inversiones chinas si no en una posición rezagada respecto a los principales orígenes de IED. Aunque -al igual que en el plano comercial y financiero- es de prever que las inversiones continúen ascendiendo siguiendo las tendencias de inversiones chinas a nivel global y, en particular, en América Latina y Caribe.

En tercer término, apreciamos que el arribo de IED china en Argentina y Uruguay responde -en términos generales- a procesos mundiales de centralización del capital y la producción expresados a través de variadas formas. Entre ellas, hemos observado las implicaciones al interior de estas naciones de las grandes fusiones monopólicas perpetuadas por grandes conglomerados chinos, como el caso de la adquisición de Bidas por parte de CNOOC, o la adquisición de Noble y NIDERA por COFCO. Asimismo, hemos constatado también la adquisición total o parcial de empresas argentinas y uruguayas, y la absorción de firmas de origen canadiense o de capitales brasileños. También está presente la asociación con los Estados nacionales o subnacionales (provinciales o departamentales).

Cuarto, el capital financiero se hace presente a través de la operatoria de diferentes bancos chinos -ICBC, Bank of China, China Development Bank, y Bank of Communications- en los proyectos de inversión. En ocasiones, los Estados nacionales también contribuyen con el financiamiento de las actividades.

En quinto lugar, hemos verificado la asociación de compañías chinas con diferentes grupos empresariales argentinos y uruguayos, como es el caso de Chery y Sanhe Hopefull Grain and Oil con SOCMA, Nordex con Geely y Gongfeng con el Grupo SIUL. Incluso operando con capitales argentinos en Uruguay (Socma) o con empresarios uruguayos en Argentina (Mayo Investment). Asimismo, pueden observarse sociedades de capitales chinos con capitales canadienses, como lo expresan distintos proyectos mineros, presentándose además asociaciones con capitales chilenos (SQM) y sudafricanos (Standard Bank).

Sexto, en términos geográficos, en la mayoría de los casos, las empresas localizan sus sedes centrales locales en la capital de cada país.

En Argentina algunas empresas están expandidas en casi todo el territorio nacional, como sucede con Axion -lo mismo ocurre para el caso uruguayo- o las sucursales del ICBC distribuidas en 18 provincias. En otros casos, su operatoria recorre varias jurisdicciones como las inversiones en transporte ferroviario, infraestructura ferroviaria y las compañías exportadoras, estas últimas ajustadas a los puntos de acopio y áreas portuarias. Otras operatorias se ajustan a las áreas de explotación, como las localizadas principalmente en la región NOA para la minería y en la Patagonia para el sector petrolero. Una cuestión similar acontece con las inversiones agrícolas y agroindustriales, distribuidas preferencialmente las provincias de la región pampeana (Córdoba, Santa Fe y Buenos Aires), en la Mesopotamia de los ríos Paraná y Uruguay y en diversas zonas expansión agrícola extra-pampeana.

En Uruguay, la mayoría de las empresas tiende a concentrarse en el Departamento de Montevideo, registrándose también la expansión en otros departamentos del litoral fluvial de los ríos Uruguay y de la Plata (Colonia, San José, Río Negro y Canelones), aprovechando los conglomerados comerciales e industriales, y la infraestructura vial y portuaria.

Séptimo, se ha constatado diferentes tipos de conflictividades sociales en las que los capitales chinos han estado involucrados destacándose conflictos laborales (como en el sector automotriz del Uruguay) y ambientales (en el sector de la minería y la agricultura de la Argentina).

Por último, vale indicar que Argentina y Uruguay, con características propias de las economías dependientes (la escasez de capital, condiciones salariales, precio de la tierra, y la facilidad para concretar la apropiación de las materias primas y recursos estratégicos) ofrecen opciones lucrativas para los capitales extranjeros, facilitando el arribo de las corporaciones del gigante asiático.

AGRADECIMIENTOS

Este trabajo es resultado del proyecto de investigación "Relações econômicas internacionais na América Latina e Caribe: transnacionalização do capital, Estado e classe dominante (1982-2015)" (PIC 811-2017) y fue financiado por el Edital 80/2019 de la Pró-Reitoria de Pesquisa e Pós-graduação (PRPPG) de la Universidade Federal da Integração Latino-Americana (UNILA). El autor agradece a la PRPPG por su apoyo a este proyecto.

Referencias

- AAICI-AGENCIA ARGENTINA DE INVERSIONES Y COMERCIO INTERNACIONAL. Informes, 2018. Disponible en: <https://bit.ly/3gmWWeU>. Acceso en: 13 nov. 2021.
- ABLIN, A. Supermercado: la rutina es el cambio. *Alimentos Argentinos*, n. 55, p. 40-48, 2012.
- ARGENTINA. BANCO CENTRAL DE LA REPÚBLICA ARGENTINA (BCRA). Nuevo acuerdo con el Banco Popular de China, 6 de agosto de 2020 b. Disponible en: <https://bit.ly/3ruLcgT>. Acceso en: 15 nov. 2021.
- ARGENTINA. MINISTERIO DE HACIENDA. *Informes de cadenas de valor*. Minerales metalíferos: oro. Argentina, marzo de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3L5Cdum>. Acceso en: 17 nov. 2021.
- ARGENTINA, MINISTERIO DE PRODUCCIÓN Y TRABAJO (MPT). Argentina: proyectos avanzados de litio en salares, junio de 2019.
- BANCO MUNDIAL. Sitio web del Banco Mundial, 2019. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador>. Acceso en: 20 nov. 2021.
- BANCO MUNDIAL. Sitio Web del Banco Mundial, Uruguay Overview, 2019a. Disponible en: <https://bit.ly/3rp6bSk>. Acceso en: 14 nov. 2021.
- BANCO MUNDIAL/WITS. Sitio Web del Banco Mundial, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/34cEmDK>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- BARTESAGHI, I. Posibles impactos de un TLC bilateral entre Uruguay y China. Departamento de Negocios Internacionales e Integración de la Universidad Católica, 2016. Disponible en: <https://bit.ly/3s7eiC4>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- BELESKY, P. & LAWRENCE, G. Chinese state capitalism and neomercantilism in the contemporary food regime: contradictions, continuity and change. *Journal of Peasant Studies*, v. 46, n. 6, pp. 1119-1141, 2018.
- BIDEGARAY, Martín. Las represas de Santa Cruz costarán US\$ 6.000 millones, 22 de julio de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3IZDJw7>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- BIOGÉNESIS BAGO. Inversiones por USD 27.000 millones de China podrían transformar a la Argentina en el principal productor mundial de cerdos, 8 de enero de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3giXpie>. Acceso en: 18 nov. 2021.

BITTENCOURT, G. & REIG, N. China y Uruguay. El caso de las empresas automotrices Chery y Lifan. In: DUSSEL PETERS, E. (coord.). *La inversión extranjera directa de China en América Latina: 10 estudios de caso*. México: UNAM/Cechimex, p. 227-272, 2014.

BRAVO, L. & CARIGNANO, A. Cerdos chinos en Argentina: falsas dicotomías y el debate de fondo. *Lanzallamas*, 30 de julio de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3Hxud3e>. Acceso en: 14 nov. 2021.

CABOT, D. Infraestructura. Estatizan el Belgrano Cargas. *La Nación*, 23 de mayo de 2013. Disponible en: <https://bit.ly/3oj6LJ2>. Acceso en: 17 mar. 2021.

CALZADA, J. & BERGUERO, P., TERRÉ. Ranking de empresas agro-exportadoras según ventas de la campaña comercial 2018/10. *Bolsa de Comercio de Rosario*, 20 de marzo de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3rprNxM>. Acceso en: 18 nov. 2021.

CARDENAL, J. & ARAÚJO, H. *La silenciosa conquista china*. Buenos Aires: Crítica, 2012.

CEPAL. *La inversión extranjera directa en América Latina y Caribe*. Santiago: Naciones Unidas, 2018.

CHERY ARGENTINA. *Institucional*. 2020. Disponible en: <https://bit.ly/34fhROG>. Acceso en: 17 nov. 2021.

CIAFARDINI, H. *Sobre las teorías de las crisis económicas*. Rosario: Amalevi, 2004 [1974/1975].

COFCO. *Noble Argentina*, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3ooQmsW>. Acceso en: 16 nov. 2021.

CADENA NUEVE. La autovía Bragado-Mercedes será construida por una empresa china. *Nueve de Julio*, 6 de diciembre de 2018. Disponible en: <https://bit.ly/3LjlpAj>. Acceso en: 14 nov. 2021.

CONSTRUAR. *La constructora más importante del mundo va a trabajar en la Argentina y empezará por Entre Ríos*. 17 de marzo de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3J3MooO>. Acceso en: 17 nov. 2021.

CONSTRUAR. Represas Néstor Kirchner y Jorge Cepernic, 5 de enero de 2016. Disponible en: <https://bit.ly/3AVcvnC>. Acceso en: 18 nov. 2021.

COSNTRUAR. China adquirió el paquete accionario de Electroingeniería en las represas patagónicas, 28 de febrero de 2019 a. Disponible en: <https://bit.ly/3HsN2nV>. Acceso en: 17 nov. 2021.

CONSTRUAR. Firmaron el convenio por el Portezuelo del Viento y adjudicaron El Tambolar US\$ 1.230 millones, 4 de julio de 2019 b. Disponible en: <https://bit.ly/3JiVYRK>. Acceso en: 17 nov. 2021.

CRÍTICA SUR. Promesas, datos y mentiras del "convenio chino" en Tierra del Fuego, Rio Grande, 30 de julio de 2016. Disponible en: <https://bit.ly/3L7oMah>. Acceso en: 25 nov. 2021.

DENG, X. Building Socialism with a Specifically Chinese Character. *The People's Daily*. Beijing, 1984. Disponible en: <https://bit.ly/3s7iPo4>. Acceso en: 18 nov. 2021.

DI TOMMASO, M.; SPIGARELLI, F.; BARBIERI, E. & RUBINI, L. *The Globalization of the Industry: Chinese Inward and Outward FDIs. The Globalization of China's Health Industry*. Cham: Palgrave Macmillan, p. 99-140, 2020.

DOMÍNGUEZ, R. China y el renacimiento de África. En: VADELL, J. (Org.). *A expansão econômica e geopolítica da China no século XXI: diferentes dimensões de um mesmo processo*. Belo Horizonte: Editora PUC Minas, pp. 139-183, 2018.

EL ARGENTINO. Cotapa y el ex frigorífico San José quedaron en manos de una UTE. *Gualeguaychú*, 27 de octubre de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3uoxxoc>. Acceso en: 17 nov. 2021.

EL ARGENTINO. Se proyecta Ibicuy como Puerto multipropósito. *Gualeguaychú*, 3 de febrero de 2015. Disponible en: <https://bit.ly/34xMHlb>. Acceso en: 13 nov. 2021.

EL CHUBUT. Empresarios chinos interesados en invertir en obra de riego en Chubut avanzan en propuestas de trabajo. *Trelew*, 26 de abril de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3B1E6Ua>. Acceso en: 16 nov. 2021.

EL CRONISTA. El cambio de gobernador en Río Negro congela megainversión china. *Buenos Aires*, 24 de noviembre de 2011. Disponible en: <https://bit.ly/3GvRdOr>. Acceso en: 18 nov. 2021.

- EL CRONISTA. Tres cámaras para un mismo objetivo. Buenos Aires, 28 de julio de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3HyNe5j>. Acceso en: 17 nov. 2021.
- EL CRONISTA. Empresas chinas invertirán u\$s 150 millones para parque eólico en la Argentina. Buenos Aires, 9 de febrero de 2018. Disponible en: <https://bit.ly/3utpvja>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- EL CRONISTA. Desembarca Bank of China a competir en segmento empresas con ICBC. Buenos Aires, 28 de marzo de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3ovKSfU>. Acceso en: 17 nov. 2021.
- EL ENTRE RIOS. ¿Quién es En Premieur S.A.? Colón, 17 de Mayo de 2015. Disponible en: <https://bit.ly/3JaTv7q>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- EL ENTRE RIOS. Sin capital chino, no hay sueldos. Colón, 12 de diciembre de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/3HxFr7O>. Acceso en: 12 nov. 2021.
- EL LITORAL. Tecnología china ingresaría por el puerto de Santa Fe. Paraná, 20 de marzo de 2010. Disponible en: <https://bit.ly/35X5WFN>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- EL TRIBUNO. China fortalece vínculos comerciales tabacaleros. Salta, 15 de diciembre de 2014. Disponible en: <https://bit.ly/34sfSGG>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- ELLIS, E. *China on the ground in Latin America*. New York: Palgrave Mcmillan, 2014.
- EL PAÍS. Esso cambia a Axion y acuerda con Scotiabank. Montevideo, 27 de febrero de 2016. Disponible en: <https://bit.ly/3GzziXo>.
- FORTUNE. *Fortune Media*. Global 500, 2020 a. Disponible en: <https://bit.ly/3ruUGZA>. Acceso en: 19 nov. 2021.
- FORTUNE. *Fortune Media*. History of Global 500, 2020 b. Disponible en: <https://bit.ly/3gsF8Px>. Acceso en: 12 nov. 2021.
- FRIEDLANDER, M. Inversionistas chinos reactivarán un frigorífico de Corrientes y planean crear 400 puestos de trabajo. Argentina, 12 de febrero de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3gukKxA>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- GARCÍA, A. Investimentos da China no Brasil, na África do Sul e na Índia. *Tempo do Mundo*, IPEA, n. 22, pp. 149-173, 2020.
- GILET, E. Chau Chery. *Semanario Brecha*. Montevideo, 9 de julio de 2015. Disponible en: <https://bit.ly/3JaHCio>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- GOOCH, E. & GALE, F. China's Foreign Agriculture Investments. In: United States Department of Agriculture, *Economic Information Bulletin*, n. 192, 2018.
- GUELAR, D. La invasión silenciosa: el desembarco chino en América del Sur. Buenos Aires: *Debate*, 2013.
- GUO, J. Uruguay Natural. *Testimonials*. Montevideo, 28 de abril de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/34GbQdv>. Acceso en: 15 nov. 2021.
- ICBC. Memoria y Estados Financieros Anuales – Ejercicio 2019. Industrial and Commercial Bank of China (Argentina) S.A. Argentina, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/35KqO2K>. Acceso en: 13 nov. 2021.
- IMC. Intendencia Municipal de Canelones, Uruguay. Presentan proyecto de nueva empresa textil en pando. Canelones, 28 de Febrero de 2011. Disponible en: <https://bit.ly/3ov9ENe>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- INFOCAMPO. Foresun Group, el grupo chino que está comprando frigoríficos en la Argentina y Uruguay. 15 de enero de 2016. Disponible en: <https://bit.ly/3sgebE8>. Acceso en: 16 nov. 2021.
- IRIAWAN, S. The Silk Road Economic Belt policy in supporting Chinese geopolitics projections in the region. *Journal Pertahanan & Bela Negara*, v. 10, n. 2, pp. 141-158, 2020.
- JUNTA DEPARTAMENTAL DE SAN JOSÉ. Primer período ordinario. San José, 16 de mayo de 2011. Disponible en: <https://bit.ly/34za9OY>. Acceso en: 18 nov. 2021.
- LAUFER, R. La asociación estratégica Argentina-China y la política de Beijing hacia América Latina. *Cuadernos del CEL*, v. 4, n. 7, pp. 74-108, 2019.

LA POLÍTICA ONLINE. El gobierno confirmó que avanza el acuerdo con China por los cerdos que podría crear 9.500 empleos. Argentina, 10 de agosto de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3uoN2BU>. Acceso en: 17 nov. 2021.

LEE, S. & NO, S. China's Overseas Financial Direct Investment (ODI) in European Football Clubs: Revisiting ODI in the Context of Sport Industry. *Journal of Global Sport Management*, v. 5, n. 3, pp. 1-15, 2020.

LIFAN. Lifan en Uruguay. Uruguay, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3giK1uw>. Acceso en: 14 nov. 2021.

LONGONI, M. Una buena noticia: Se anuncia la reactivación del frigorífico San José. Argentina, 27 de diciembre de 2017. Disponible en: <https://bit.ly/347r3EV>. Acceso en: 17 nov. 2021.

MINERA EXAR. Litio argentino, litio jujeño. San Salvador de Jujuy, 2020. Disponible en: <https://www.mineraexar.com.ar>. Acceso en: 17 nov. 2021.

MORA, S. El Going Out agrícola de China. Un análisis de su desarrollo en Argentina. Si Somos americanos. *Revista de Estudios Transfronterizos*, v. 19, n. 2, pp. 89-113, 2019.

MIYAR, V. La mina de hierro de Sierra Grande, sin presente y sin proyectos. Río Negro, 2 de noviembre de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/35C8MzG>. Acceso en: 18 nov. 2021.

MYERS, M.; BARRIOS, R. What do China's New Investment Guidelines Mean for Latin America? The Dialogue, 23 de Agosto, 2017. Disponible en: <https://bit.ly/3gmZycl>. Acceso en: 18 nov. 2021.

MYERS; GUO, J. China's Agricultural investment in Latin America: a critical assessment. The Dialogue, 27 de junio, 2015. Disponible en: <https://bit.ly/3rkR646>. Acceso en: 18 nov. 2021.

OMC. Perfiles comerciales 2018. Ginebra: OMC, 2019.

OMC. Perfiles comerciales 2019. Ginebra: OMC, 2020.

OVIEDO, E. Alternancia política y capitales chinos en Argentina. In: Oviedo, E. (Ed.). *Inversiones de China, Corea y Japón en Argentina: análisis general y estudios de caso*. Rosario: UNR Editora, p. 12-35, 2017.

PAN AMERICAN. About Pae. Argentina, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3L7Ndav>. Acceso en: 14 nov. 2021.

PAZ, R. et al. Tensions around Land Tenure in Argentina's Agrarian Periphery: Scales and Multiple Temporalities of Capitalism in Santiago del Estero, Argentina. *Latin American Research Review*, v. 54, n. 3, pp. 694-706, 2019.

RAGGIO, A. Entre teros y dragones: el estado de las relaciones culturales entre Uruguay y China y su incidencia en el comercio. En: XU, S., OVIEDO, E. (comp.), *Foro Internacional sobre Confucianismo. Iº Simposio Internacional en Lima sobre Diálogos entre las civilizaciones de China y América Latina*, Barcelona: Bellaterra, pp. 335-348, 2018.

RAGGIO SOUTO, A. Uruguay y China en 1988: proceso de cambio en las relaciones diplomáticas. En: MARTÍNEZ CORTÉS, J. (comp.). *América Latina y el Caribe. Relaciones políticas e internacionales*. México: Red ALC-China, pp. 171-190, 2019.

REGIÓN NORTE GRANDE. Se formó el consorcio chino-argentino que pisará fuerte en el Norte Grande. Argentina, 5 de octubre de 2005. Disponible en: <https://bit.ly/3uDR3Td>. Acceso en: 18 nov. 2021.

REUTERS. Sinopec compra activos de Occidental en Argentina. Argentina, 10 de diciembre de 2010. Disponible en: <https://reut.rs/32TXnKz>. Acceso en: 18 nov. 2021.

REUTERS. Argentina firma contrato por 1.089 mln de dlr con China CRCC para renovar infraestructura férrea. Argentina, 29 de noviembre de 2018. Disponible en: <https://reut.rs/3gjojGD>. Acceso en: 18 nov. 2021.

REVISTA FOR EXPORT. El frigorífico San José comenzó a exportar a China. Argentina, 12 de mayo de 2015. Disponible en: <https://bit.ly/3GqatNe>. Acceso en: 14 nov. 2021.

RÍO NEGRO. La justicia confirmó suspensión de actividad minera en Campana Mahuida. General Roca, 5 de abril de 2011. Disponible en: <https://bit.ly/3L15JS1>. Acceso en: 15 nov. 2021.

RÍO NEGRO. *El proyecto chino desembarca en Patagones*. General Roca, 21 de abril de 2012. Disponible en: <https://bit.ly/3gjKzjE>. Acceso en: 18 nov. 2021.

ROBINSON, W. & HARRIS, J. Towards a global ruling class? Globalization and the Transnational Capital Class. *Science & Society*, v. 64, pp. 11-54, 2000.

ROJO, J. Informe de tendencias energéticas. Instituto Argentino de Energía "Gral. Mosconi". Argentina, diciembre de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3up9r20>. Acceso en: 18 nov. 2021.

ROJO, J. Informe de tendencias energéticas. Instituto Argentino de Energía "Gral. Mosconi". Argentina, julio de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3IZCDR1>. Acceso en: 15 nov. 2021.

ROMERO, F. *El imperialismo y el agro argentino. Historia reciente del capital extranjero en el complejo agroindustrial pampeano*. Buenos Aires: CICCUS/CIEA, 2016.

ROMERO WIMER, F. & SENRA TORVISO, P. Uruguay, entre el mar de oportunidades y el ojo del huracán chino. In: ROMERO WIMER, F.; BOFFA, N. & CABRERA, A. *Encrucijadas Latinoamericanas. Movimientos sociales, autoritarismo e imperialismo*. Bahía Blanca, Ediciones del CEISO, p. 94-111, 2020.

ROSSI, A. MINING PRESS. Electroingeniería y los chinos, a un paso de las represas. Eurnekian, segundo. Lázaro advirtió que impugnará. Argentina, 30 de Julio de 2013.

Disponible en: <https://bit.ly/3LaYV4q>. Acceso en: 17 nov. 2021.

SIMONIT, S. Las empresas chinas en Argentina. *Chinese Studies Working-papers*, 1, 2011.

SINOPEC. Nuestra historia. Argentina, 2018. Disponible en: <https://bit.ly/3ATiDNg>. Acceso en: 15 nov. 2021.

SVAMPA, M. & SLIPAK, A. China en América Latina: del consenso de los commodities al consenso de Beijing. *Revista Ensamblés*, v. 2, n. 3, pp. 34-63, 2015.

SYNGENTA. Syngenta en la Argentina. Argentina, 2020. Disponible en: <https://bit.ly/3upukdg>. Acceso en: 18 nov. 2021.

TANG, B., ZHOU, H. L., CHEN, H., WANG, K. & CAO, H. Investment opportunity in China's overseas oil project: An empirical analysis based on real option approach. *Energy Policy*, v. 105, pp. 17-26, 2017.

TELAM. China invertirá más de 100 millones de dólares para obras en Entre Ríos. Argentina, 29 de octubre de 2018. Disponible en: <https://bit.ly/33obYV2>. Acceso en: 17 nov. 2021.

THE ECONOMIST. *Democracy Index*. New York, 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3roOeTP>. 17 nov. 2021.

TRANSPARENCY INTERNATIONAL. Sitio web de Transparency International. Corruption Perceptions Index 2017, 2017. Disponible en: <https://bit.ly/3L5D3au>. Acceso en: 17 nov. 2021.

UNCTAD, World Investment Report, New York, 2013-2020 (Informes de diferentes años). Disponible en: <https://bit.ly/3HpmHXL>. Acceso en: 15 nov. 2021.

URIBURU QUINTANA, J. El déficit argentino en infraestructura y el rol de China. Grandes proyectos en revisión. In: E. OVIEDO (Ed.), *Inversiones de China, Corea y Japón en Argentina: análisis general y estudios de caso*. Rosario: UNR Editora, p. 104-117, 2017.

URUGUAY. MINISTERIO DE ECONOMÍA Y FINANZAS (MEF). Resolución conjunta del Ministerio de Industria, Energía y Minería, y del Ministerio de Economía y Finanzas del Uruguay del 20 de noviembre de 2012. Montevideo, 20 de noviembre del 2012. Disponible en: <https://bit.ly/34fToZB>. Acceso en: 17 nov. 2021.

URUGUAY. MINISTERIO DE INDUSTRIA, ENERGÍA Y MINERÍA (MIEM). Memorandum de entendimiento de cooperación estratégica entre Huawei y el MIEM. Montevideo, 21 de agosto de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/3IYPJoN>. Acceso en: 18 nov. 2021.

URUGUAY. MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL DEL URUGUAY (MTSS). Lifan retomará su producción en Uruguay en el primer semestre de 2020. Montevideo, 14 de noviembre de 2019. Disponible en: <https://bit.ly/34fTfW3>. Acceso en: 18 nov. 2021.

URUGUAY. PRESIDENCIA. Lepra: el 3g sitúa a Uruguay entre los primeros operadores del mundo. Montevideo, 20 de julio de 2005. Disponible en: <https://bit.ly/3L7pHuk>. Acceso en: 18 nov. 2021.

URUGUAY. PRESIDENCIA. Ministerio del Interior incorpora alta tecnología al servicio de la seguridad pública. Montevideo, 9 de enero de 2008. Disponible en: <https://bit.ly/3Hvi3HV>. Acceso en: 18 nov. 2021.

URUGUAY XXI. *Automotory autopartes*. Informe de oportunidades de inversión en el sector automotor y autopartes en Uruguay. Montevideo, julio de 2013. Disponible en: <https://bit.ly/3ro2T1x>. Acceso en: 17 nov. 2021.

URUGUAY XXI. Monitor de Inversión Extranjera en Uruguay. Montevideo, junio de 2020. Disponible en: <https://bit.ly/32TZsGq>. Acceso en: 15 nov. 2021.

WAINER, A. & BELLONI, P. Lo que el viento se llevó. La restricción externa en el kirchnerismo. In: SCHORR, M. (org.). *Entre la década ganada y la década perdida. La Argentina kirchnerista*. Buenos Aires: Batalla de Ideas, pp. 51-81, 2017.

WU, F. & BAKKE FRØYSTADVÅG, A. China investment Corporation's Forays into Europe and the United States: explaining the different receptions. *Journal of Contemporary China*, v. 25, n. 97, 2016.

YAGHMAIAN, B. Globalization and the state. The political economy of global accumulation and its emerging mode of regulation. *Science & Society*, v. 62, n. 2, pp. 241-265, 1998.

YU, H. Motivation behind China's 'One Belt, One Road' Initiatives and Establishment of the Asian Infrastructure Investment Bank. *Journal of Contemporary China*, v. 26, n. 105, pp. 353-368, 2017.

ZHAN, S. ZHANG, H. & HE, D. China's flexible overseas food strategy: food trade and agricultural investment between Southeast Asia and China in 1990-2015. *Globalization*, v. 15, n. 5, pp. 702-721, 2018.

ZICARI, J.; FORNILLO, B. & GAMBA, M. El mercado mundial del litio y el eje asiático. Dinámicas comerciales, industriales y tecnológicas. In: FORNILLO, B. (Coor.). *Litio en Sudamérica. Geopolítica, energía y territorios*. Buenos Aires: El Colectivo, pp. 51-79, 2019.

